

Wir suchen zum
nächstmöglichen Zeitpunkt
Unterstützung für das:

SALES- MANAGEMENT OST

(m/w/d)



MUSS Agrartechnik ist ein junges, dynamisches Full-Service-Unternehmen, das sich auf den Vertrieb sowie den Service von Maschinen und Anlagen für Lagerung, Sortierung und Verpackung von hauptsächlich Kartoffeln, Zwiebeln und Karotten spezialisiert hat.

DEIN AUFGABENFELD

Im Sales-Management Ost betreust du unseren Kundenstamm in diesem Gebiet und sorgst dafür, dass unsere Position im Markt weiter gestärkt und ausgebaut wird. Du verstehst was Kunden zum Kauf motiviert und weißt, wie du diese Bedürfnisse und Wünsche effektiv erfüllst. Darüber hinaus bist du ergebnisorientiert und strebst eine eigenständige Position mit abwechslungsreichen Aufgaben an.

- Verkauf sämtlicher Produkte aus dem Portfolio und proaktiver Auf- und Ausbau neuer bzw. bestehender Kundenbeziehungen
- Erarbeitung von Instore-Konzepten für Klimatechnik, Ein- und Auslagerungs- sowie Verarbeitungssysteme nach den Bedürfnissen deines Kundenstammes sowie Konfigurationen zur Angebotserstellung
- Telefonische Beratung und Hilfestellung für den haus-eigenen Klimacomputer
- Neben der Reisetätigkeit arbeitest du im Homeoffice – nur gelegentliche Besuche am Firmenstandort in Bad Fallingbostal sind notwendig

Firmenstandort: Bad Fallingbostal
Aktionsstandort: Ostdeutsche Bundesländer

**Du hast Interesse
oder noch weitere Fragen?**

Dein Ansprechpartner für diese Stelle:
Frits Schlimback • Telefon 0174-7825414
frits@muss-agrartechnik.de



DEIN KANDIDATENPROFIL

Die vielseitige Position im Sales-Management hat viele Freiheiten; gleichzeitig erfordert sie aber auch Disziplin, Verantwortung und Flexibilität. Wir freuen uns auf deine Bewerbung, auch wenn du dein Profil nur teilweise in den nachfolgenden Anforderungen erkennst:

- Ein hohes Maß an Professionalität und Auffassungsgabe, vorzugsweise mit einer Ausbildung/Studium oder familiären Wurzeln im Agrarsektor
- Eine durchsetzungsfähige, serviceorientierte, sachliche und strukturierte Arbeitsweise
- Fachwissen über unser Produktportfolio ist von Vorteil
- Reisebereitschaft zu den Kunden im gesamten Gebiet der östlichen Bundesländer

DEIN VERGÜTUNGSPAKET

MUSS Agrartechnik ist ein wachsendes Unternehmen. In dieser Position erhältst du die Chance, das Unternehmen aktiv mitzugestalten für die Zukunft, mehr und mehr Verantwortung zu übernehmen und deinen Fähigkeiten Raum zu geben. Wichtige Anhaltspunkte für deine Vergütung sind:

- Qualitativ hochwertiger Kundenstamm
- Ein marktgerechtes Gehalt
- 30 Urlaubstage und diverse Boni
- Eigener Firmenwagen sowie ein Diensthandy
- Hochwertiges Büroequipment wie Laptop etc.
- Betriebliche Altersvorsorge



Mehr zu uns auch auf www.muss-agrartechnik.de